

Ventas



(55) 2443 2031



info@point2coach.com



www.point2coach.com





Sales Team Coaching

Sales Team "Makeover"

OBJETIVO:

Desarrollar al Equipo de Ventas en un proceso de Coaching facilitado por un Coach POINT®.

PROGRAMA:

- SESIÓN 1:
 - Perfiles de Personalidad y su Impacto en el Equipo.
 - Coaching del Equipo: Misión, Visión y Valores
 - Identificación de Objetivo del Proceso de acuerdo a opciones estratégicas de la compañía.
- SESIÓN 2:
 - Evaluación de Competencias del Equipo
 - Retroalimentación Cruzada
 - Evaluación de Avances hacia el Objetivo
- SESIÓN 3:
 - Evaluación de Avances
 - Retroalimentación en Equipo
 - Revisión de Aprendizajes
- SESIÓN 4:
 - Implementación de Estrategias
 - Revisión de Aprendizajes y Avances
 - Cierre y Plan de Mantenimiento

OPCIONAL:

Sesiones de Coaching Individual

Duración: de 16 a 24 horas



(55) 2443 2031



info@point2coach.com



www.point2coach.com

